

20/02/2007  
105264 Измайловский бульвар 43/5  
Москва, Россия  
<http://www.cryptocard.ru>  
<http://www.lanbilling.ru>

Пресс-релиз компании ООО «Сетевые Решения»

Прага, Чехия 01 февраля 2007 года – компания CRYPTOCard Inc (Канада – Великобритания) и компания ООО «Сетевые решения» (Москва, Россия) провели рабочую встречу на уровне руководства компаний, в результате которой, были приняты решения по активизации продвижения продуктов CRYPTOCard на территорию стран СНГ.

Компания ООО «Сетевые решения» повысила свой статус реселлера и сертифицированного партнера, заключив договор долгосрочной и эксклюзивной дистрибуции продукции CRYPTOCard на территории стран СНГ. Договор предусматривает работу всех существующих и потенциальных реселлеров через дистрибутора. Все скидки, имеющиеся у реселлеров на момент 01.02.2007, остаются без изменений. Размещение заказов компаниями – резидентами РФ и стран СНГ на поставку оборудования и ПО CRYPTOCard производятся через московское представительство CRYPTOCard Россия – компанию ООО «Сетевые решения».

На встрече подписано лицензионное соглашение, в рамках которого, ООО «Сетевые решения» с сентября 2007 года является производителем оборудования и ПО CRYPTOCard под торговой маркой «**ruID**» в РФ.

30-31 мая 2007 года в рамках выставки Interop 2007, которая состоится в Москве в здании «Форум Холл» (ул. Летниковская, д. 11/10, Москва, Россия), компания «Сетевые решения» будет представлять все последние достижения CRYPTOCard (ruID) в области защиты корпоративных данных с применением двухфакторной технологии аутентификации. 31 мая 2007 года, в рамках выставки Interop 2007 состоится конференция (Conference on Informational Security), где выступит с докладом о тенденциях защиты данных в корпоративном секторе рынка Майк Эдвардс (Mike Edwards) - директор по продажам продукции CRYPTOCard в Европе.

Компания «Сетевые решения» предлагает компаниям интеграторам, компаниям, специализирующимся на внедрении решений, обеспечивающих комплексную защиту корпоративных данных, не составляющих государственную тайну, стать участниками партнерской программы, в рамках которой наша организация готова заключить партнерские соглашения предоставив статус VAR (реселлера) компаниям соискателям. Партнерское соглашение позволит получить скидки на оборудование и ПО CRYPTOCard позволяющие работать с конечным заказчиками по отпускным ценам CRYPTOCard в Европе, а так же воспользоваться сертификатом ФСТЭК на продукцию ruID.

По вопросам заключения партнерских соглашений можно обращаться к Смирнову Валерию Николаевичу - руководителю канальной дистрибуции CRYPTOCard Russia компании «Сетевые решения».

Москва, Россия  
20.02.2007

## **Наш профайл:**

Компания «Сетевые решения» работает на рынке Российской Федерации с 2001 года, преследует цели внедрения IT решений, на базе сертифицированных продуктов LANBilling, и CRYPTOCard, эксклюзивным дистрибьютером в России которых компания является.

За годы существования был накоплен серьезный опыт развертывания продуктов и их интеграции в системы наших клиентов.

Среди наших клиентов присутствуют такие компании как: ООО ХК Росгосстрах (проект VoIP Cisco Call Manager), Гостиница Золотое Кольцо (тарификация сети передачи данных), МУП ЦТРК Одинцово (тарификация услуг оператора масштаба города), Stream TV (наша компания выбрана в качестве генерального партнера по масштабированию решения по тарификации услуг операторов сетей кабельного телевидения). Эти и многие другие клиенты готовы предоставить Вам свои рекомендации в отношении нашей компании по запросу.

Разработаны типовые варианты построения систем, обеспечивающих предоставление услуг передачи данных, телефонии (как классической, так VoIP), телематики, а так же защиты информации. На основе этих проверенных временем типовых решений компания осуществляет проекты различного масштаба, от построения простых домашних сетей предоставляющих единственную услугу передачи IP данных, до мультисервисных NGN сетей масштаба города.

Поставка клиенту только тех решений, которые проверены существующими установками и собственным опытом эксплуатации является жизненной философией компании.

Установлены партнерские отношения (<http://www.lansolutions.ru/partners.htm>) с крупными поставщиками и производителями, как телекоммуникационного оборудования, так и разработчиками программно-аппаратных комплексов в области телефонии и систем передачи данных.

Установленные партнерские связи позволяют в рамках осуществляемых проектов поставлять наилучшее аппаратное обеспечение с точки зрения критерия цена/производительность/удобство эксплуатации.

С момента основания и по сегодняшний день компания верна тем принципам ведения бизнеса которыми руководствуется все время существования: братья только за те проекты, реализовать которые в состоянии профессионально. Мы искренне верим в то, что, главным образом, только профессионализм всех сотрудников может быть залогом успешного существования на современном и динамичном рынке IT.